



「ふくしまプライド。」県産農林水産物

オンライン商談会・産地視察ツアー

参加事業者募集

福島県では、県産農林水産物を取り扱う生産者・加工事業者等を対象に、新たな食材調達先を模索している首都圏等の流通、小売、飲食・宿泊等事業者などの流通事業者（バイヤー）に商品を紹介する、オンライン商談会及び産地視察ツアーを実施します。どちらか一方、または両方に申込みことができます。この機会にぜひお申し込みください！

募集対象者 県内に主たる事業所が所在し、県産農林水産物及びその加工品を取り扱う生産者・加工事業者等で、オンライン商談会・産地視察ツアーにより（両方又は一方）、販路拡大を目指す方。

応募締切 令和6年 **6月14日（金）** 17時まで
※産地視察ツアー1回目の募集締切は、5月31日（金）17時まで

参加費 無料 ※商品サンプルなどは一部自己負担あり
応募方法 専用フォームからご応募ください
詳しい応募方法は裏面をご確認ください

オンライン商談会概要

実施日時
1回目 令和6年 **10月9日（水）** 10時～17時
2回目 令和6年 **10月23日（水）** 10時～17時



実施方法 バイヤーとの**WEB商談**（インターネットでの商談会）※パソコンが苦手、WEB商談に不安、といった方には事務局スタッフがサポートします。

定員 30社（応募者多数の場合は選考となりますので御了承ください）

参加予定のバイヤー 首都圏を中心とした全国の外食企業等50社

WEB研修会	時間	事前研修	令和6年 9月25日（水） 参加必須 テーマ：営業力強化、事前説明会	フォローアップ研修	令和6年 10月30日（水） テーマ：バイヤーの声の共有、後追いについて
	いずれも開催時間は共通： 14時～15時30分				

産地視察ツアー概要

実施日時
1回目 令和6年 **8月26日（月）～8月27日（火）**
2回目 令和6年 **11月11日（月）～11月12日（火）**
3回目 令和6年 **11月25日（月）～11月26日（火）**



実施方法 バイヤーによる産地視察

定員 各回8社程度（応募者多数の場合は選考となりますので御了承ください）

参加予定の流通事業者（バイヤー） 首都圏を中心とした全国の外食企業等各回10名程度

WEB研修会	時間	事前研修 テーマ：事前説明会		フォローアップ研修 テーマ：バイヤーの声の共有、後追いについて	
	いずれも開催時間は共通： 14時～15時	1回目向け	参加必須 令和6年 8月19日（月）	令和6年 9月4日（水）	
		2回目向け	参加必須 令和6年 11月5日（火）	令和6年 11月18日（月）	
		3回目向け	参加必須 令和6年 11月19日（火）	令和6年 12月2日（月）	

参加申し込みについて

* 時間や内容は変更になる場合があります *

参加メリット

商談会

- ・首都圏等の外食企業バイヤーとの充実した商談の機会
- ・WEB商談会では1参加事業者あたり3商談以上を予定
- ・事前セミナーで商談スキルを学び本番に挑める
- ・WEB商談スキルを習得
- ・希望者対象に個別オンライン商談練習の実施
- ・営業用ツール作成支援

産地視察

- ・首都圏等の外食企業バイヤーに自社の魅力を直接訴求できる
- ・自社の状況や雰囲気を感じてもらう絶好の機会
- ・対面でのコミュニケーションがとれる貴重な機会
- ・訪問後にフィードバック研修の実施
- ・営業用ツール作成支援

参加条件

- (1) 首都圏の流通、小売、飲食、宿泊等事業者などの流通事業者(バイヤー)へ食材供給を目指す方
- (2) 福島県内に本社、事業所等を置く団体・企業又は個人
(※団体・企業については商品出荷に関して権限のある者を参加させること)
- (3) 営業用ツール等の作成や勉強会、商談会終了後のアンケートに協力できること
- (4) WEB環境が整っていること(カメラ・マイク機能付きのパソコン、インターネット環境)
- (5) 食品衛生法、不当景品類及び不当表示防止法、計量法等関係法規に違反しないもの

※応募者多数の場合は選考となりますのでご了承ください(選定基準はバイヤーニーズや業務用商材への対応の可否、ツアー行程など)

申込期限

令和6年6月14日(金) 17時

※産地視察ツアー1回目の募集締切は、5月31日(金) 17時まで

申込方法

参加申込

- ① 下記WEBサイトから申込シート(FCPシート※)をダウンロードしてください

→ <https://www.fukushima-pride.net/fcp>

※ もしくは主要商品リスト(可能な範囲で参考価格記載のリスト)ファイル、カタログがある場合は、FCPシートの代用として提出していただいても結構です

- ② 次の2つを用意

- ・必要事項を入力した(①でダウンロードした) FCPシート※
- ・アピールしたい品物や設備などの画像ファイル(4点まで)

- ③ 応募フォームにアクセス

→ <https://tayori.com/f/f-tour-meeting-supplier-r6/>

応募フォームの必要事項を入力し

②で用意したエクセルファイルとアピール用の画像をアップロードしたら

内容を送信

をクリックして、申込完了となります



- ④ 【事前オンライン面談(必須)】下記URLにアクセスしご希望日程をお知らせください

→ <https://bit.ly/3V0B3aC>

面談期間:7月1日(月)~5日(金)※1回30分程度/内容:商談会・産地視察の概要説明、事業や商品のヒアリング

★お申込みにあたっては事前オンライン面談が必須となります



- ⑤ 事務局とのWEB面談日の決定(後日事務局よりお知らせします)

お問合せ

〒221-0802 神奈川県横浜市神奈川区六角橋1-4-14-1F

福島県農林水産物マッチング事業 事務局 (アートオフィスプリズム内)

担当 サッポロビール株式会社 平野 電話045-401-0911

(電話受付 平日:10:00~18:00※対応可能スタッフが不在の場合は折り返しのご連絡とさせていただきます)

主催 福島県農産物流通課